

Testata: Enasarco Magazine

ENASARCO MAGAZINE

contratti d'agenzia, attualità, welfare e storie

Autofocus



Al Forum Agenti di Milano siamo stati presenti con uno stand pensato per raccontare cosa facciamo, rispondere alle domande degli iscritti e soprattutto raccogliere spunti, storie, suggerimenti, commenti, critiche, idee per il futuro. Ne condividiamo alcuni affinché la conversazione possa proseguire, su queste pagine (potete scrivere una mail a redazione@enasarco.it) o sui social network facebook e linkedin.

Il settore è cambiato molto, dal fax che si vendeva a 6 milioni di lire e facevi il target vendendo 5 macchine alla settimana (anni '90) ai giorni d'oggi dove non vendi più i computer, anzi gli dici comprali su ePrice e poi io vengo ad attaccarti la spina. Oggi ci sono 70 ditte nella stessa zona, la concorrenza è tutta sul prezzo e spesso i clienti vengono blindati da contratti capestro che ti legano a una finanziaria per 60 mesi". *(Una coppia di agenti del settore IT, macchine per ufficio).*

"Ho studiato l'elenco delle aziende presenti e ne ho

trovate 4 interessanti, adesso vado a propormi, spero di diventare agente". *(Un giovane aspirante agente di commercio).*

"Lavoro all'Enel e tra poco vado in pensione. E non mi dispiacerebbe cominciare a fare l'agente di commercio nel settore dell'energia". *(Un non più giovane aspirante agente di commercio).*

"Ho 60 anni, ormai il mercato è chiuso, però vengo al Forum perché qui qualche anno fa ho trovato un buon rapporto con un'azienda seria. Però mi pare che oggi le aziende, più che agenti, cerchino postini".

Agente: "Mi chiamo Agostino, arrivo da Seregno. Mi occupo di comunicazione, faccio dal sacchetto di carta al sito internet. Ho sempre odiato il fatto di dovere spendere dei soldi per parlare con Enasarco. Ogni volta devo pagare, ma perché devo pagare? Noi vecchietti non possiamo fare la chat. Dateci un numero normale, noi vorremmo parlare".

Presso i due stand Enasarco, abbiamo incontrato numerosi iscritti e fornito informazioni e consulenza one-to-one

F.E.: "Veramente parlare con noi costa davvero poco: da un telefono fisso, costa 16 centesimi per una conversazione di 4 minuti e 32 centesimi per una da 10".

Testata: Enasarco Magazine

ENASARCO MAGAZINE

contratti d'agenzia, attualità, welfare e storie

Agente: "La ringrazio per la spiegazione, sa, noi abbiamo bisogno di telefonare perché non possiamo perdere tempo". *(Un agente attento al suo tempo e al suo danaro).*

"Nei primi anni versavo come società di persone, adesso come agente di commercio, cambia qualcosa come contributi?". *(Agente al quale abbiamo dato indicazioni per andare dai nostri colleghi che operavano presso lo stand della consulenza).*

"Mi chiamo Salvatore e sono venuto dalla Sardegna apposta. Ricevo sempre gli inviti [dal Forum] ed è la prima volta che vengo. Al momento sono un agente monomandatario".

"Sono già agente da 14 anni, volevo alcune informazioni per cambiare azienda dove lavoro. So che se mi dimetto io, perdo l'indennità. Potete inviarmi il magazine?". *(Per informazioni dettagliate sull'indennità abbiamo consigliato di rivolgersi a un consulente del lavoro o un'associazione di categoria).*

"Da 35 anni sono agente, ho fatto il calcolo di pensione perché mi mancano meno di 10 anni. Perché sono venuto qui? Per farmi un giro e passare due ore piacevoli. Ho preso anche un simpatico gadget, una bottiglia colorata, a forma di mano con un dito alzato. Dentro c'è della birra. La metto in bella mostra a casa". *(Un agente con la passione per i gadget).*

"Sono stato agente per una società di servizi e trasporti. Adesso sono consulente, non so se ho tutti i contributi". *(Lo abbiamo invitato a verificare la posizione contributiva presso il nostro stand di consulenza).*

"Sono un agente con 18 anni di contributi, alcuni versati da aziende, altri fatti con la contribuzione volontaria; poi ho smesso, ho lavorato come dipendente, ma adesso riapro il mandato per finire di versare i contributi". *(Un agente che pensa al proprio futuro).*

"Sono agente dal 1977. Con alcune aziende ho versamenti fino al 1995, poi ho fatto una sas come agente unico. Vorrei di nuovo ricevere il magazine a casa". *(Un agente di Bari, classe 1956, che ha poi risolto i suoi dubbi parlando con i colleghi dello stand consulenza).*

"Adesso è dura e difficile, ormai sono a tre quarti, mi mancano 9 anni. Vent'anni di contributi ce li ho, certo, ho iniziato a venti, sono a 35 anni di contributi. Sono alla ricerca di nuove aziende che mi diano uno stimolo. Vediamo, mi sono sempre occupato di grafica e di imballaggio."



Una fase dei colloqui che hanno visto per protagonisti agenti e aziende mandanti

"Sono un plurimandatario che ha lavorato per un paio di anni per un'azienda. Posso chiedere il Firr?". *(Certo, perché ha cessato il mandato).*

"Ho inventato una cesoia che, grazie a un sistema brevettato in tutto il mondo, trattiene ciò che tagli, non lo fa cadere per terra. L'ho brevettato, perché le grandi multinazionali non ci hanno pensato. Questo sistema è adattabile grazie a un sistema di gommini intercambiabili. Ho bisogno di agenti che lo vendano". *(Un imprenditore).*

"Dal sito si può cambiare direttamente la residenza, giusto?"

"Mi chiamo Roberto, sono 44 anni che faccio Enasarco, ho tutto: newsletter, magazine. Cercavo qualche opportunità... Avevo un certo fatturato, con la pensione Enasarco va bene mentre quella Inps è bassa. Il rapporto tra versamento e ritorno è almeno tre volte quello dell'Inps, quindi a me va bene". *(Grazie, Roberto!).*

S.S. e G.M.